

Aurore DUBUISSON

Directrice commerciale

Responsable pôle d'expertise

Directrice de clientèle

Opérations&Finances

Comex



46 ans - Permis de conduire
- PARIS France

0683547254

✉ auroredubuisson@yahoo.fr

EXPÉRIENCES

Directrice Opérations & Finances

Almavia CX - Depuis décembre 2024



- ▶ Piloter et garantir les chantiers de transformation de l'organisation(structuration, innovation, outillage, Moyen Humains, IA...)
- ▶ Organiser le bon fonctionnement des opérations internes
- ▶ Construire le budget et définir les objectifs annuels
- ▶ Produire, analyser les tableaux de bords commerciaux, financiers, delivery, RH et suggérerles plans d'actions
- ▶ Piloter et garantir les KPI : EBIT, Coûts de structure, coût du non facturé, achats,certification ISO 27001
- ▶ Mettre en place une politique d'achats responsable et économiquement efficace
- ▶ Piloter l'activité du Ressources Manager (identification des coûts de non facturés,politique de sourcing, entretien des viviers, recrutement,...)
- ▶ Valider et signer les contrats fournisseur et de sous-traitance
- ▶ Gérer la maîtrise d'ouvrage des outils internes
- ▶ Gérer la relation avec le Groupe

Directrice Pôle Web&Mobile

Almavia CX - Janvier 2020 à juillet 2025



Directrice Commerciale

Novactive - Novembre 2016 à décembre 2019



Directrice de clientèle - Expertise Web

Novactive - Depuis mars 2011 - CDI - Paris - France



- ▶ Fidélisation et développement de comptes existants
- ▶ Elaboration et rédaction des offres commerciales
- ▶ Sélection et réponses aux appels d'offres publics
- ▶ Coordination, supervision des projets jusqu'à leur finalisation
- ▶ Gestion transversale de l'activité commerciale

Chef de projet Web senior

Polygone - Juin 2009 à février 2011 - CDI - Paris - France



- ▶ J'ai pour mission la gestion et le suivi des projets Web de l'agence :
 - > Sites institutionnels, Sites événementiels, Newsletters, Référencement, Campagnes eMarketing
- ▶ Réalisation et maintenance de sites internet
- ▶ Mise en place et suivi de campagnes eMarketing
- ▶ Réponses aux appels d'offres

Chef de projet Print&Web



YinPartners - Mars 2005 à juin 2009 - CDI - Paris (75)

MISSIONS :

- > Participation à la prise du brief client et à l'analyse de la problématique de communication
- > Rédaction des recommandations stratégiques et opérationnelles
- > Réalisation des arborescences et cinématiques de sites web
- > Construction du budget correspondant (demande des devis aux fournisseurs, élaboration des offres aux clients, suivi de facturation, suivi des marges brutes et nettes par dossier).
- > Suivi des projets tout au long du dossier (création, exécution, fabrication, découpage, développement, recette, mise en ligne)
- > Maintenance et actualisation des sites sur différents cms

Chef de marque



YSA - Mars 2003 à mars 2004 - CDD - Pau (64)

- ▶ CDD - Septembre 2003 - Mars 2004
MISSION : Gestion compte client Weight Watchers
- ▶ Stage - Mars 2003 - Septembre 2003
MISSION : Gestion compte client Marque Repère (MDD Leclerc)

Chef de publicité



T&L Conseils - Février 2002 à décembre 2002 - Stage - Montpellier (34)

MISSION :

Suivi opérationnel de campagnes promotionnelles et de communication

COMPÉTENCES

Commercial

- ▶ Appels d'offres publics
- ▶ Conseils, recommandations,...
- ▶ Budgets

Informatique

- ▶ Maîtrise Pack Office ★★★★☆
- ▶ CMS : Typo3, eZ Publish/Ibexa, Prestashop, Drupal, MadeSimple ... ★★★★☆
- ▶ Outils de création de Mockup : Balsamiq, Axure ★★★☆☆

Gestion de projets

édition, événementiel et web

FORMATIONS

DESCM

ECOLE DE COMMERCE (MONTPELLIER, 34)

Septembre 1999 à octobre 2003

Spécialisation Négociation-Ventes

CENTRES D'INTÉRÊT

Divertissements :

- ▶ Other
- ▶ Théâtre : Comédie, Théâtre contemporain..
- ▶ Littératures : Thriller, Romans, Classique...

- Voyages : New York, Dublin, Prague, Budapest, Bratislava, Croatie, Portugal, Maroc, ...